

 **Koç-Yönder**
2011 Eğitim Programları
MAYIS EĞİTİMLERİ

- YENİ ÜRÜN GELİŞTİRME ve PAZARLAMA - ŞEFİK ŞENYÜREK
17 MAYIS 2011 SALI
- SATINALMA SÜRECİNDE ÜRÜN YAŞAM YÖNETİMİ (PDM/PLM) – METİN A. KANSU
26 MAYIS 2011 PERŞEMBE

**17 MAYIS 2011
SALI**

YENİ ÜRÜN GELİŞTİRME ve PAZARLAMA

**26 MAYIS
2011 Perş.**

**SATINALMA SÜRECİNDE ÜRÜN YAŞAM
YÖNETİMİ (PDM/PLM)**

Hedef Katılımcılar

Rekabette gerek yönetsel , gerekse teknolojik olarak farklılık yaratmak isteyen Firma Sahipleri/Ş Geliştirme , Pazarlama , ÜRGE den sorumlu üst ve orta düzey yöneticiler, Firma üst düzey yöneticileri (kararları onaylama yetkisinde olanlar), Firmalarında verimlilikten sorumlu kişiler, İşletmesinde bu konularda akut veya kronik sorunları olanlar, Yeni ürün ve üretim teknolojilerini geliştirmek isteyenler, Proje esaslı çalışmaya henüz başlamamış veya bu şekilde çalışmayı firmalarında tam oturtamamış olanlar , Üniversite-Sanayi işbirliğine başlamak isteyen ve bu işbirliğine başlayabilecek disiplinleri kazanmak isteyenler, Ana ilkeler bir kere daha hatırlatılarak , bu ilkeler doğrultusunda hareket ederek maliyette önemli avantajlar sağlamak üzere İşin mutfağında olanları yönetenler ,

Programın Amacı

Bütün disiplinlerin gelişmeye paralel olarak firma üst düzey yöneticileri tarafından önemle algılanması ve paylaşılması .ÜRGE yönetimi ve kullanılacak yöntemler konusunda uygulamaya dönük bilgi birikiminin oluşturulması ,ÜRGE nin diğer süreçlerle ilişkilerinin değerlendirilmesi, ÜRGE aşamalarının ve bu aşamalarda kullanılacak yöntemlerin ortaya konulması, Kullanılması zorunlu olan yöntemlerin ve araçların tanıtılması, ÜRGE yeteneklerinin yönlendirilmesi ve artırılması, Yeni Ürün Geliştirme ile Pazarlama arasındaki ayrılmaz bağlar ve Ürün Yönetimi kavramının yaratılma nedenlerinin anlatılması Süreçler , ARGE,ÜRGE,İnovasyon sarmalının ahenk içinde ve verimli olarak yürütülme yollarını göstermek

Program İçeriği

- Yeni Ürünün Ortaya Çıkartılması
- Ürün Yönetimi:
- Yeni Ürün Tanımı
- Yeni Ürün Geliştirme
- Yeni Ürün Eğitimi

- Yeni Ürünün Satışı ve Pazarlanması
- Satış Sonrası Faaliyetler:
 - Satış Sonrası Servis Hizmeti Organizasyonu
 - Satış Sonrası Geri Bildirimlerin Değerlendirilmesi

Yöntem

Anlatım, Paylaşım, Gösterim, Tartışma.

Süre : 6 Saat / 1 Gün

Eğitmen : ŞEFİK ŞENYÜREK

Hedef Katılımcılar

Yeni Ürün Geliştiren İşletmelerde Satınalma ve Lojistik Uzmanları, Yöneticileri , Üst Yönetim

Programın Amacı

Pazara sunma süresinin(TTM) kısaltılmasında PLM destekli endüstriyel satınalma süreci vazgeçilmez bir yaklaşımdır. Eğitim ;Satınalma süreci içinde PDM (Ürün Veri Yönetimi) nin ve PLM (Ürün Yaşam Yönetimi) önemini aktarmayı amaçlamaktadır.

Program İçeriği

- Tasarım ve Yeni Ürün Geliştirme
- İnovasyon (Yenileşim)
- Tasarımdan-Teslimata Süreci (ETO)
- Ürün Yaşam Yönetimi (PLM)
 - o BOM Yönetimi
- Kurumsal Kaynak Planlama ve Ürün Yaşam Yönetimi
 - o Ürün Yönetimi
 - o Değişiklik Yönetimi (ECO)
 - o Belge Yönetimi

- Satınalma Süreci ve Ürün Yaşam Yönetimi

- o Ürün Gerçekleştirme Süreci
- o Yeni Ürün Satınalma
- o İlk Ürün Onay Süreci

Yöntem

Anlatım, paylaşım, gösterim, örnek olay inceleme

Süre : 3 Saat / 0.5 GÜN

Eğitmen : Metin A. Kansu

Kayıt Bilgileri

300 TL + KDV

Aynı eğitime iki kişi ve üzeri katılımda veya
iki eğitimimize aynı anda kayıta **%20 İndirim**

Öğle Yemeği ve ikramlarımız ile katılım belgesi ücrete dahildir.
Katılımcı sayısı **14 kişi** ile sınırlanmıştır. Eğitimler dernek merkezimizde verilmektedir.
Özel eğitim istekleriniz varsa (eğitim yeri, tarihi vb.) lütfen iletiniz.



KAYIT OLMAK İÇİN ŞİMDİ ARAYIN...
(0212) 231 25 77 | (0212) 230 95 20

EĞİTİMCİLERİMİZ

ŞEFİK ŞENYÜREK

07 Ekim 1947 doğumlu , evli ve 2 çocuk sahibi olan Şefik Şenyürek, orta öğrenimini Ankara Gazi Lisesinde , yüksek öğrenimini İstanbul Teknik Üniversitesi Elektrik Fakültesi Zayıf Akım (Elektronik) bölümünde 1970 yılında tamamlamış ve aynı üniversitede Elektronik ve Haberleşme dalında ihtisasına devam ederek , 1971 yılında Elektronik Yüksek Mühendisi (MS) olarak mezun olmuştur.

19 Nisan 1973 tarihinde Koç Holding ' e bağlı Bekoteknik Sanayi A.Ş ' nde Radyo Atölyesi Şef Yardımcısı olarak göreve başlamıştır.

1 Ekim 1973- 2 Haziran 1975 tarihleri arasında Radyo Atölye Şefliği , Şirket Laboratuvar Elektronik Kısımlar Şefliği , Şirket Laboratuvar Şefliği görevlerini yürütmüştür.

1977 AOTS kapsamında Japonya ya, Hitachi nin Televizyon Fabrikasında 5 ay süren aktif ve uygulamalı çalışmalarla Televizyon Ürünü ile ilgili ARGE ve ÜRGE konularında ve Süreçler konusunda eğitilmiş , 1978 yılında tüm bunları şirket içerisinde uygulamaya almak üzere açılan projenin yöneticiliğini yapmıştır.

02 Haziran 1975	Mamul Araştırma Geliştirme Müdürlüğü
22 Şubat 1983	ARGE Müdürü
18 Ocak 1995	Teknik Genel Müdür Yardımcılığı
30 Nisan 1999	Arçelik A.Ş, Araştırma ve Teknoloji Geliştirme Merkezi Direktörü
01 Mart 2003	Beko Elektronik A.Ş Üretim ve Ürün Teknolojileri Genel Müdür Yardımcısı

Görevlerini başarı ile yürütmüştür.

Çalıştığı kurumlarda organizasyonel değişiklikler yaparak Fikri Haklar ve Patent alımının kurum kültürü haline gelmesi için gerekli alt yapıyı kurdu ve devamlılığını sağladı.

Beylikdüzü-İstanbul , İzmir , Nürnberg (Grundig) , İngilterede firmanın sahip olduğu ARGE Departmanlarında , çok yerleşimli ARGE Yönetimini gerçekleştirdi.Sadece WEEE (AEEE) ve RoHS (Tehlikeli Maddeler) standartları değil EoL Standartlarındaki Eko Tasarımları ve uygulamaları projelerini yönetti.Eko Tasarımın kurum kültürü haline gelmesini sağladı.Eko Tasarım standartlarını yapılan çalışmalara entegre etti.

2006 TÜBİTAK ın talebi üzerine, TÜBİTAK destek programlarından yararlanmış sanayi kuruluşlarına ait 55 adet proje için Proje Değerlendiriciliği yapılmış , TÜBİTAK ın onayından sonra Ankarada Bilim , Teknoloji ve Yenilik Projeleri Paylaşım Konferansında paylaşım toplantısında düzenlenen panelde Moderatörlük yapılarak sonuçlar katılımcılarla paylaşılmıştır.

Beko Elektronik A.Ş deki görevine 1 Kasım 2005 yılına kadar devam etmiş olan Şenyürek, bu tarihten itibaren mesleki ve şirket yönetimi bilgi ve tecrübe birikimlerini Türk Sanayi ile paylaşmak ve daha geniş çaplı olarak yaygınlaştırmak üzere Beko Elektronik den emekli olarak ayrılmıştır.

SINNOTECH Mühendislik, Danışmanlık, Eğitim, Fikri Mülkiyet Sanayi ve Ticaret Limited Şirketi kendi şirketi olup bu şirket çatısı altında müşterilerine hizmet vermekte ve yaygın bir şekilde aktivitelere katılmaktadır.

METİN ATUF KANSU

1952 yılı İstanbul doğumlu Metin A. Kansu, TED Ankara Kolejinden sonra, 1974 ODTÜ İşletmecilik Bölümü mezunu olup aynı bölümde Endüstriyel İşletme alanında Yüksek Lisans derecesine sahiptir.

İş hayatına İzmit Good-Year şirketinde başlamış daha sonra Koç Grubu içinde Ankara-Türk Traktör Fabrikasında Sistem Analist olarak devam etmiştir.

1983 yılından itibaren kariyerine yine Koç Grubu içinde Otoyol Sanayi şirketinde önce Üretim Planlama daha sonra da Lojistik müdürü olarak devam etmiştir.

1989-1995 yılları arasında özellikle depo otomasyonu, ambalaj standardizasyonu, barkod konularında uygulama çalışmalarını gerçekleştirmiş, 1998 yılından itibaren ise Toplam Kalite Proje Yöneticiliği ve EFQM Özdeğerlendirme Liderliği çalışmalarını yürütmüştür.

2000 yılından itibaren ürün yönetiminden , tezgah planlamasına kadar uzanan bir perspektifte geniş kapsamlı ERP uygulamasını hayata geçirmiştir.

2008 yılından beri Sourcing Agency ve yine Koordinatör-Danışman olarak otomotiv sektöründe çalışmalarına devam etmektedir.





Sektör içinde MRP ve ERP konularında yayınlanmış makaleleri, kongre sunumları vardır.

İngilizce, İtalyanca ve Fransızca bilmekte olup, evli ve 2 çocuk sahibidir.



Koç-Yönder

Koç Topluluğu Yöneticileri Derneği

 BİZ KİMİZ?	 HEDEFLERİMİZ	 AVANTAJLARIMIZ	 HİZMETLERİMİZ
<p>1995 yılında 20 üyenin katılımıyla kurulan Koç-Yönder, Türkiye'nin en köklü ve kurumsal kuruluşlarından olan Koç Grubu'nda başarıyla görev yapmış ve zengin bir birikimle Grup' taki çalışma hayatlarını noktalamış üst düzey yöneticilerin bir araya gelerek oluşturdukları bir dernektir.</p>	<p>Kurumsal yönetime geçmeyi düşünen, planlayan ya da bu konuda çalışmalara başlamış olan aile şirketlerine bu süreçte yol göstermek. KOBİ'ere destek vermek. Üniversite gençlerine rehberlik etmek; her açıdan geleceğe değer katmak. Türkiye'nin kurumsallaşması ve her alanda profesyonellik kazanması için faaliyet göstermek.</p>	<p>Koç-Yönder, Türkiye'de ve yurtdışında faaliyet gösterdiği sektörlerde lider veya liderler arasında olan, otomotivden gıdaya, sanayiden hizmet sektörüne, finansmandan sigortaya ve dış ekonomik ilişkilere kadar çok geniş bir alanda varlık gösteren dolayısıyla birçok sektörde liderlik vizyonu ile deneyim kazanmış isimlerden oluşuyor.</p> <p>Koç-Yönder, Türkiye'nin ilk holdingini kuran Koç'un kurumsallaşma konusundaki uzmanlığını, profesyonelliğini ve başarısını paylaşmaya hazır bir anlayışla hizmet veriyor.</p>	<ul style="list-style-type: none">• Kurumsal Yönetim Danışmanlığı ve Organizasyon• Strateji Danışmanlığı• Yönetici Performans Değerlendirmesi• Mali Danışmanlık• Yerli Yabancı Ortaklık Anlaşmaları• Teknoloji Seçimi• Sermaye Piyasasına Açılma• Pazarlama• Fon Yönetimi• Yatırım Danışmanlığı• Kariyer Danışmanlığı• Eğitim Danışmanlığı

Daha fazla bilgi için web sitemizi ziyaret edebilirsiniz.

www.kocyonder.org

